

Aspec

# Un ébéniste sous l'arche

PAR JEAN-MAURICE BOUCHARD

**R**eflet du Beauceron nanti d'une combinaison gagnante, passion et entrepreneurship, l'ébéniste Hugues Fecteau a fait de son métier un art et de son art une entreprise prometteuse. Suivant la courbe de son expansion, son atelier prendra la forme, aux prochains bourgeons, d'une usine de 500 000 \$ !

Après 20 ans de métier et trois années consacrées à la mise au point de nouveaux produits, dont des manteaux de foyer et — par inclination — des portes d'arche, il déménage ses pénates un peu plus loin dans le village de Saint-Odilon, dans une usine de 10 000 pieds carrés. « Actuellement, nous pouvons produire entre 25 et 30 portes d'arche par semaine. Avec l'usine, notre production pourra atteindre jusqu'à 200 unités par semaine, sans compter divers projets commerciaux qui se poursuivront. Ce sera très rentable », souligne l'ébéniste de 44 ans.



Marc Fortin et Hugues Fecteau souhaitent faire grimper les ventes des produits d'ébénisterie de 300 000 \$ à 1,5 M\$ d'ici trois ans

de l'expansion escomptée par MM. Fortin et Fecteau. Destiné dans un premier temps à un marché résidentiel, ce produit sera dirigé vers une clientèle commerciale, jugée d'une envergure encore plus importante. Les Ailes de la Mode et le regroupement de copropriétés Quartier Krieghoff, à Québec, entre autres clients, ont déjà opté pour les portes d'arche du Beauceron en vue d'ajouter du cachet à leurs décors. Tandis que Hugues Fecteau sera affairé devant son nouvel établi, Marc Fortin sillonnera les quatre coins de la province afin d'atteindre les objectifs visés. Dans un avenir rapproché, une percée sera tentée en Nouvelle-Angleterre, en particulier à Boston, où l'architecture des maisons se prête bien

aux portes d'arche produites en Beauce. L'entreprise possède en outre un bureau à Fort Lauderdale, en Floride. Aspec USA compte un agent en poste depuis octobre dernier. □

## Un nouvel allié

Cette réalisation est possible grâce à un nouvel allié, Marc Fortin, devenu associé en parts égales avec M. Fecteau dans l'aventure Aspec inc., en février dernier. M. Fortin détient une longue expérience dans le domaine de la vente et de la mise en marché et misera sur cet atout pour assurer l'expansion de l'entreprise. À la tête d'Aspec, qui désigne Ameublement SPECIALISÉ dans la conception, le développement et la distribution de meubles divers, Marc Fortin a rencontré son associé sur des chantiers à Québec, où ce dernier réalisait déjà 70 % de ses ventes. Au cours de la dernière année, l'ébéniste de Saint-Odilon a fabriqué des meubles exclusivement pour le compte d'Aspec, dont les bureaux sont localisés à Sainte-Foy. Ensemble, les partenaires souhaitent faire grimper les ventes des produits d'ébénisterie de 300 000 \$ à 1,5 M\$ d'ici trois ans.

Les portes d'arche, vendues en trois morceaux, s'installent en quelques instants. Elles constituent le principal pilier

SERVICES • CONSEILS



2700, boulevard Laurier  
Édifice Frontenac, bureau 610  
Sainte-Foy (Québec)  
G1V 2L8  
Tél. : (418) 653-0518  
Télé. : (418) 651-9348  
Courriel : sajesc@globetrotter.net

Spécialistes en démarrage d'entreprises nous vous offrons:

- L'expertise d'une équipe compétente et dynamique
- Des services-conseils dans le cadre de vos démarches de prédémarrage et de démarrage d'entreprise
- Un support technique dans l'élaboration de votre plan d'affaires
- De l'information sur les différents programmes de financements gouvernementaux, privés ou autres